

9/10 Rezeki di dalam perniagaan, melawan arus

Melawan Arus

Pagi ni tak ramai orang di Vision Park. Kalau ikutkan time 8:00 pagi ni selalunya tempat parking dah penuh dengan kereta. Tapi kali ini tak pulak. Masih banyak yang kosong. Aku rasa sebab ramai yang ambik kesempatan untuk pergi bercuti. Al maklumlah cuti sekolah seminggu.

Seperti pagi-pagi yang lain aku ikut trek arah ikut jam sebab itulah kebiasaan yang ramai orang buat. Hampir 98% berjogging ikut arah jam. Hanya ada segelintir yang melawan arus – ikut lawan jam (macam tawaf di Kaabah).

Time-time jogging macam ni adalah masa untuk self talk. Kata pakar-pakar motivasi dalam sehari kita self talk lebih daripada 4,000 kali. Dulu aku cuba-cuba nak kira, tapi memang tak dan ..hihihi.

Pagi ni otak aku memang self talk non-stop. Biasanya aku tune ke channel Lite FM masa berjogging – kali ni tetiba hilang dalam pendengaran. Channel self talk aku lebih deras pagi ni.

Aku relatekan cara orang start berjogging ikut arah jam dengan rezeki yang Allah dah tetapkan. 9/10 rezeki di bidang perniagaan dan hanya 1/10 je di tempat-tempat yang lain.

Tapi yang 1/10 ni lah yang ramai orang nak, macam nak start jogging hampir semua dok start ikut arah jam. Bersesak lah jugak. Ibarat macam tu la.

Yang ikut arah lawan jam tu macam di bidang bisnes lah kot ... tak ramai tapi tak sesak. Rezeki yang 9/10 tu boleh lah kongsi lebih sikit. Sebab tu yang berniaga secara purata (aku cakap purata) pendapatan mereka lebih la sikit dari yang makan gaji.

Kenapa tak ramai yang nak rebut 9/10 tu? Asyik berlegar-legar dalam otak kepala aku. (Tak ku sedar, agaknya dah berapa round aku belasah trek pagi ni). Sebabnya nak dapat yang 9/10 tu bukannya senang.

Jika senang pakat-pakat semua kaya raya, Jadi tak gaduh lah pasai minyak mahal, beras mahal, tol mahal dan apa kejadah semua yang mahal-mahal. Tapi sebab susah lah jika berjaya tembus, memang berbaloi ganjarannya.

Nak berniaga biarlah mula dari sekarang. Part time ke, kecil-kecilan ke sebab nak timba ilmu terlebih dulu. Kayuh pelan-pelan cari momentum.

Teringat aku kat sorang kawan yang memang nak sangat bisnes full time tapi katanya tak boleh nak start bisnes pasai dok sibuk memanjang.

Agaknya dah dekat 8 tahun dia masih sibuk, sebab belum start-start. Aku rasa kalau nak tunggu tak sibuk, alamatnya hingga hujung nyawanya le jawabnya. Akupun sama dulu sibuk-sibuk-sibuk. Lepas tu aku sibuk, sibuk ke tidak bukan soalnya. Soalnya Nak atau tak nak. Jika nak mesti ada carakan ... lautan apipun boleh di renangi (cer buat macam zaman bercinta!!!)

Petua nak mula **bisnes Part time** .. meh aku kongsi sikit apa yang aku dah lalui ..

1) Tuntut ilmu dari mentor.

Mentor ni tak semestinya yang hang boleh jumpa secara personal. Dari buku pun boleh dok kira sebagai mentor. Dari apa yang di baca boleh di jadikan sebagai panduan untuk bermula.

Pendek kata kena keluar lah sikit modal untuk cari ilmu. Cari coach, cari mentor, hadir seminar, baca buku. Tak banyak pun modal nak keluar untuk cari seorang mentor.

Baru-baru ni aku jumpa seorang mentor baru. Ni cara aku lah,

mentor aku biasanya penulis buku (yang sukses dalam bidang tertentu).

Sebab dok selalu tengok ads dia dalam FB, aku at last order buku dia – Dean Graziosi. Buku yang aku order ialah “Millionaire Success Habit”. Cuma aku silap sikit, sebab pembeli di luar US, jika hanya bayar shipping kos USD9.95 hanya dapat e-book version, jika tambah USD10, boleh dapat buku fizikal. Aku order yang e-book jer.

Kenapa aku nak promote mamat ni? Sebab buku dia citer pasai praktikal tips. Boleh di applikasi dengan ikut step2 yang dia bagi. Ni dah kira mentor lah tur.

Keluarlah modal sikit. Bulan ni je aku dah ada 4 orang mentor baru. Aku orang sibuk, jadi aku jadikan buku le mentor aku .. Ni haa senarai mentor aku bulan ni ..

1. Dean Graziosi .. “Millionaire Success Habit” ..USD9.95
2. Sanjay Tolani ... “The Objection Playbook” ... USD25 (buku belum sampai lagi)
3. Fdaus Ahmad ... “TakafulMan” ... RM25 (order di mphonline)
4. Jonah Berger ... “Invisible Influence .. RM45 (book of the month, setiap bulan dapat satu buku)

2) Ambik Tindakan (action).

Ni lah yang membezakan yang sukses dengan yang gagal. Jika tak ambik tindakan, tak nampaklah resultnya.

Aku ada juga baca buku-buku LOA (Law of attraction). Hanga hanya berimaginasi dan nanti benda tu akan jadi. Keep dreaming. Di antara LOA ke realiti ada gap yang di panggil TINDAKAN (take action).

Kalau berimaginasi boleh terus jadik .. esok lusa NeeLopa jadi bini aku la jawabnya ...hahaha. (disclaimer: tak ada kena mengena dengan yang masih hidup atau dah mati)

Tindakan biar kecil pun tak pe. Al maklumlah sibuk, buat je satu tindakan setiap hari. Tapi dengan konsistensi.

By the way, LOA works (hahaha). Aku ada beli sebiji keter Persona tahun lepas. Hajat di hati nak pilih plat kereta. Tapi nak pilih plat kena bayar extra. Abis tu tak jadiklah jawabnya. Anyway, aku buat la LOA. Dengan izin Allah plat kereta tu memang dapat nombor yang aku nak – 769.

3) Let Go (Tawakal)

Selepas ambik tindakan barulah kita lepaskan kepada Allah. Berserah kepada Allah. Bertawakal sebab kita dah lakukan sebagai insan dan hamba Allah apa yang patut kita lakukan.

Bertawakal seperti kita berdoa dan berserah. Selepas tu semuanya kerja Allah.

Konsep pada asalnya aku belajar dari Mat Salleh (omputeh) .. depa dok panggil The Power of Letting Go.

Selepas banyak buku-buku dari orang Islam dok keluaq, baru aku perasan persamaan dengan konsep Tawakal.

Self talk punya pasal, tengah dok beriadah di Vision Park, perut aku terasa lapo giler la pulak. Apsai ni, tak pernah lak jadik gini...

Hahaha.. roper-ropernya dah lebih 6km lari pecut macam Rabuan Pit, patut le perut dok sound. 5 siri dah tak cukup minyak ..hihihihi.

So, kengkawan ... TAKE ACTION today ..

- Jika rasa nak bawa famili pi obersee, take action today
- Jika rasa nak mula menyimpan dan menabung, take action today
- Jika rasa nak start bisnes part time, take action today
- Jika rasa nak kahwin tahun ni, take action today
- Jika dah lama tertangguh-tangguh nak beli **Takaful** sekian lama, take action today (jangan lupa contact saya ☐ di 011-16746546 khairul)

Adios.

Bila #HibahGuy berbicara .